

CONTENZIOSO E.N.B.ASS. – SNA: IL

18 Ottobre 2024

Il presidente Vincenzo Cirasola: «La strategia di conflittualità esasperata e permanente di Sna con le altre organizzazioni sindacali non ha pagato e si è tradotta in una perdita di consensi e di presa contrattuale da parte di chi ha portato avanti una politica di divisione della categoria in tutti questi anni».



Vincenzo Cirasola

avanti una politica di divisione della categoria in tutti questi anni». Così **Vincenzo Cirasola**, presidente di Anapa Rete ImpresAgenzia, ha commentato **la sentenza della Corte di Cassazione che ha definitivamente bocciato la richiesta di scioglimento e liquidazione dell'E.N.B.Ass.** avanzata dal Sindacato nazionale agenti.

In questo periodo, si legge in una nota di Anapa, lo Sna "ha visto ridursi, a favore di Anapa, la sua capacità di soggetto negoziale nella contrattazione collettiva. A dispetto delle sue affermazioni di rappresentare il 90% degli agenti di assicurazione, i dati depositati presso la banca dati del Cnel raccontano un'altra verità. Dal 2019 al 2023, lo Sna ha visto scendere da 4.919 a 4.725 (-3,94%) le aziende aderenti al suo contratto di lavoro. Nello stesso periodo è diminuito anche il numero dipendenti compresi nel perimetro contrattuale, passati da 17.304 a 16.954 (-2%). Opposta è stata invece la dinamica che ha caratterizzato le adesioni al contratto Anapa. Il numero di aziende aderenti, dal 2019 al 2023, è aumentato da 3.601 a 4.317 (+19,9%). E il numero dei dipendenti inclusi nel perimetro contrattuale è passato dai 13.115 del 2019 ai 15.355 del 2023 (+17,1%)". (fs)

© RIPRODUZIONE RISERVATA

«I giudizi della magistratura sono stati unanimi nel respingere le pretese dello Sna. La strategia di conflittualità esasperata e permanente con le altre organizzazioni sindacali non ha pagato e si è tradotta in una perdita di consensi e di presa contrattuale da parte di chi ha portato

